ສາທາລະນະລັດ ປະຊາທິປະໄຕ ປະຊາຊົນລາວ

ສັນຕິພາບ ເອກະລາດ ປະຊາທິປະໄຕ ເອກະພາບ ວັດທະນະຖາວອນ

ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ

ເລກທີ 0060/ອຄ.ກຄພນ

ນະຄອນຫຼວງວຽງຈັນ, ວັນທີ 12 JAN 2017

ຂໍ້ຕົກລົງ

ວ່າດ້ວຍທຸລະກິດຂາຍກົງ

- ອີງຕາມກົດໝາຍວ່າດ້ວຍວິສາຫະກິດ (ສະບັບປັບປຸງ), ສະບັບເລກທີ 46/ສພຊ, ລົງວັນທີ 26 ທັນວາ 2013.
- ອີງຕາມກົດໝາຍວ່າດ້ວຍການປົກປ້ອງຜູ້ຊົມໃຊ້, ສະບັບເລກທີ 2/ສພຊ, ລົງວັນທີ 30 ມິຖຸນາ 2010.
- ອີງຕາມດຳລັດຂອງນາຍົກລັດຖະມົນຕີວ່າດ້ວຍ ການຈັດຕັ້ງ ແລະ ການເຄື່ອນໄຫວຂອງກະຊວງ ອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ສະບັບເລກທີ 522/ນຍ, ລົງວັນທີ 23 ທັນວາ 2011.
- ອີງຕາມການສະເໜີຂອງກົມການຄ້າພາຍໃນ ສະບັບເລກທີ 0013/ກຄພນ, ລົງວັນທີ 04 ມັງກອນ 2017.

ລັດຖະມົນຕີ ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ ອອກຂໍ້ຕົກລົງ:

ໝວດທີ1

ບົດບັນຍັດທົ່ວໄປ

ມາດຕາ 1 ຈຸດປະສົງ

ຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ກຳນົດຫລັກການ, ລະບຽບການ ແລະ ມາດຕະການ ເພື່ອຄຸ້ມຄອງ ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ໃຫ້ຖືກຕ້ອງຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ ແນໃສ່ສ້າງຄວາມສະດວກໃນການຈຳໜ່າຍສິນຄ້າ ເພື່ອຮັບໃຊ້ສັງຄົມ, ປົກປ້ອງຜົນປະໂຫຍດລວມຂອງຊາດ ແລະ ປົກປ້ອງສິດ ແລະ ຜົນປະໂຫຍດຂອງຜູ້ຊົມໃຊ້, ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ, ຕົວແທນຂາຍກົງ ແລະ ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ, ປະກອບສ່ວນສ້າງວຽກເຮັດງານທຳ, ສ້າງລາຍໄດ້ ແລະ ແກ້ໄຂຊີວິດການເປັນຢູ່ຂອງປະຊາຊົນໃຫ້ດີຂຶ້ນ.

ມາດຕາ 2 ທຸລະກິດຂາຍກົງ

ທຸລະກິດຂາຍກົງ ແມ່ນການດຳເນີນທຸລະກິດ ຂາຍສິນຄ້າ ໃນລັກສະນະການນຳສະເໜີຂາຍໂດຍກົງ ຕໍ່ຜູ້ຊົມໃຊ້ ເຖິງທີ່ຢູ່ອາໄສ ແລະ ສະຖານທີ່ຕ່າງໆ.

ມາດຕາ 3 ອະທິບາຍຄຳສັບ

ຄຳສັບຕ່າງໆໃນຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ມີຄວາມໝາຍ ດັ່ງນີ້:

1. ຜູ້ຊົມໃຊ້ ໝາຍເຖິງ ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທີ່ຊື້ ແລະ ນຳໃຊ້ສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການ ຢ່າງຖືກຕ້ອງໂດຍບໍ່ມີຈຸດປະສົງທາງການຄ້າ;
2. ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ໝາຍເຖິງ ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດ ທີ່ສະໜອງສິນຄ້າໃຫ້ແກ່ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
3. ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດ ໝາຍເຖິງ ວິສາຫະກິດ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທຸລະກິດຂອງ ບຸກຄົນ ຫຼື ນິຕິບຸກຄົນ ຊຶ່ງປະກອບດ້ວຍຊື່, ທຶນ, ການບໍລິຫານຈັດການ, ສຳນັກງານ ແລະ ໄດ້ຂຶ້ນທະບຽນຕາມກົດໝາຍວ່າດ້ວຍ ວິສາຫະກິດ.
4. ຕົວແທນຂາຍກົງ ໝາຍເຖິງ ຜູ້ທີ່ສະໜອງສິນຄ້າ ໃຫ້ແກ່ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງໃຫ້ຜູ້ຊົມໃຊ້;
5. ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ໝາຍເຖິງ ຜູ້ທີ່ຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງໃຫ້ແກ່ ຜູ້ຊົມໃຊ້;
6. ແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ ໝາຍເຖິງ ແຜນການຕະຫຼາດ ຫຼື ແຜນການທີ່ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງສ້າງຂຶ້ນເພື່ອກຳນົດວິທີການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນໃຫ້ສະມາຊິກ ໂດຍລະບຸວິທີການຈ່າຍຢ່າງຊັດເຈນ;
7. ຄວາມລັບທາງທຸລະກິດ ໝາຍເຖິງ ຂໍ້ມູນກ່ຽວກັບກຳມະວິທີ, ວິທີການຜະລິດ, ການດຳເນີນທຸລະກິດ ຫຼື ການບໍລິການ ເຊິ່ງມີຄວາມສຳຄັນຕໍ່ການດຳເນີນທຸລະກິດ;
8. ເງິນຄ້ຳປະກັນໃນການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ໝາຍເຖິງ ຈຳນວນເງິນທີ່ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງນຳມາຄ້ຳປະກັນໃນການເຄື່ອນໄຫວທຸລະກິດຂາຍກົງ ເພື່ອຮັບປະກັນຕໍ່ກັບຜູ້ທີ່ເຂົ້າຮ່ວມທຸລະກິດຂາຍກົງ.

ມາດຕາ 4 ຫຼັກການພື້ນຖານກ່ຽວກັບການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຢູ່ ສປປ ລາວ ຕ້ອງປະຕິບັດຕາມຫລັກການພື້ນຖານຕົ້ນຕໍ ດັ່ງນີ້:

1. ຮັບປະກັນການຈຳໜ່າຍສິນຄ້າໃຫ້ມີຄຸນນະພາບ, ໄດ້ມາດຕະຖານ ຕາມທີ່ອົງການຮັບຜິດຊອບ ແລະ ຄຸ້ມຄອງກຳນົດໄວ້;
2. ຮັບປະກັນຄວາມປອດໄພທາງດ້ານຊີວິດ, ສຸຂະພາບ, ຊັບສິນ, ສິດ ແລະ ຜົນປະໂຫຍດອັນຊອບທຳຂອງຜູ້ຊົມໃຊ້;
3. ຮັບປະກັນຄວາມສະເໝີພາບ, ຄວາມໂປ່ງໃສ, ຄວາມຍຸຕິທຳ ໃນການປະຕິບັດສັນຍາຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ;
4. ຮັບປະກັນການມີສ່ວນຮ່ວມຂອງປະຊາຊົນ ແລະ ສັງຄົມ ໃນການຕິດຕາມ, ກວດກາ ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
5. ຮັບປະກັນການແຂ່ງຂັນທາງທຸລະກິດທີ່ເປັນທຳ;

6. ສອດຄ່ອງກັບກົດໝາຍ, ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຂອງ ສປປ ລາວ ແລະ ສົນທິສັນຍາທີ່ ສປປ ລາວ ເປັນພາຄີ.

ມາດຕາ 5 ຂອບເຂດການນຳໃຊ້

ຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ນຳໃຊ້ສຳລັບບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທາງທຸລະກິດ ທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດທີ່ໄດ້ຮັບອະນຸຍາດໃຫ້ດຳເນີນທຸລະກິດ ຂາຍກົງ ຢູ່ ສປປ ລາວ.

ໝວດທີ 2
ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ມາດຕາ 6 ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທາງທຸລະກິດ ທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ມີສິດ ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ໂດຍສອດຄ່ອງກັບຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ມາດຕາ 7 ທຶນຈົດທະບຽນ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທາງທຸລະກິດ ທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ທີ່ຈະດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຕ້ອງມີທຶນຈົດທະບຽນທັງໝົດບໍ່ຫຼຸດ ສີ່ສິບຕື້ກີບ.

ມາດຕາ 8 ຂັ້ນຕອນການຂໍອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທາງທຸລະກິດ ທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ທີ່ຈະດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໄດ້ ຕ້ອງປະຕິບັດຕາມຂັ້ນຕອນດັ່ງນີ້:

1. ເອກະສານປະກອບ:
    - ໃບຄຳຮ້ອງຂໍອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
    - ສຳເນົາໃບທະບຽນວິສາຫະກິດ ທີ່ລະບຸໝວດຂາຍກົງ;
    - ແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ;
    - ສັນຍາລະຫວ່າງຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ກັບຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
    - ຕົວຢ່າງບັດສະມາຊິກຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
    - ສຳເນົາໃບຢັ້ງຢືນເງິນຄ້ຳປະກັນຈາກທະນາຄານທີ່ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດໄດ້ເປີດບັນຊີໄວ້.

2. ການຍື່ນເອກະສານ ແລະ ຂັ້ນຕອນການພິຈາລະນາ:

    2.1 ຍື່ນເອກະສານມາຍັງກົມການຄ້າພາຍໃນ ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ;

    2.2 ກົມການຄ້າພາຍໃນ ພິຈາລະນາ ແລະ ອອກໃບອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ພາຍໃນກຳນົດ 10 ວັນລັດຖະການ ໃນກໍລະນີເອກະສານຖືກຕ້ອງ ແລະ ຄົບຖ້ວນ.

ມາດຕາ 9 ເງິນຄ້ຳປະກັນໃນການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງທາງທຸລະກິດ ທັງພາຍໃນ ແລະ ຕ່າງປະເທດ ທີ່ຈະດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຕ້ອງມີເງິນຄ້ຳປະກັນ ຕາມເງື່ອນໄຂດັ່ງນີ້:

1. ຕ້ອງມີເງິນຄ້ຳປະກັນຈຳນວນ 5% ຂອງທຶນຈົດທະບຽນທັງໝົດ;
2. ເປີດບັນຊີເງິນຝາກປະຈຳ ຈຳນວນ 5% ຂອງທຶນຈົດທະບຽນທັງໝົດ ຢູ່ທະນາຄານທຸລະກິດໃດໜຶ່ງ ແລະ ທະນາຄານນັ້ນ ອອກໃບຢັ້ງຢືນກ່ຽວກັບການເປີດບັນຊີ ເງິນຄ້ຳປະກັນຂອງຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດດັ່ງກ່າວ;
3. ຈຳນວນເງິນທີ່ໄດ້ເປີດບັນຊີ ເງິນຄ້ຳປະກັນນັ້ນ ທະນາຄານຕ້ອງໄດ້ຮັກສາໄວ້ຕະຫຼອດເວລາການເຄື່ອນໄຫວ ຂອງຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດ ທີ່ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ໃນກໍລະນີຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດຕ້ອງການຖອນເງິນຄ້ຳປະກັນດັ່ງກ່າວ ຕ້ອງໄດ້ຮັບການຢັ້ງຢືນຈາກ ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ;
5. ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດຈະໄດ້ຮັບເງິນດອກເບ້ຍຕາມຈຳນວນເງິນຄ້ຳປະກັນທັງໝົດຈາກການເປີດບັນຊີເງິນຝາກປະຈຳ. ກຳນົດເວລາຝາກຕ່ຳສຸດ 1 ປີ ແລະ ຕໍ່ອາຍຸຕາມການຮັບຮອງ ຂອງອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ;
6. ໃນກໍລະນີອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ບໍ່ເຫັນດີ ອອກໃບອະນຸຍາດໃຫ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໃຫ້ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດດັ່ງກ່າວ ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດນັ້ນສາມາດຖອນເງິນຄ້ຳປະກັນນັ້ນຄືນໄດ້ໂດຍໄດ້ຮັບການຢັ້ງຢືນຈາກອົງການຄຸ້ມທຸລະກິດຂາຍກົງ;
7. ກໍລະນີທີ່ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງປະສົບບັນຫາບໍ່ສາມາດຊຳລະ ຄ່າເສັຍຫາຍທາງແພ່ງໃຫ້ແກ່ຕົວແທນຈຳໜ່າຍທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງສາມາດນຳໃຊ້ເງິນຄ້ຳປະກັນນັ້ນໄດ້ເພື່ອສະສາງ.

ມາດຕາ 10 ສິດ, ໜ້າທີ່ ແລະ ພັນທະຂອງຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ

ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງມີສິດ, ໜ້າທີ່ ແລະ ພັນທະດັ່ງນີ້:

1. ເຮັດສັນຍາກັບຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ໂດຍລະບຸເນື້ອໃນຕົ້ນຕໍ :
   - ການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນຈະແຈ້ງ ຕາມແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ;
   - ຄ່າທຳນຽມການສະມັກເຂົ້າເປັນສະມາຊິກ, ຄ່າຝຶກອົບຮົມ, ຄ່າອຸປະກອນສິ່ງເສີມການຂາຍ ຫຼື ຄ່າທຳນຽມອື່ນໆ;
   - ສັນຍາຈະແຈ້ງກ່ຽວກັບຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງຈະຮັບຊື້ສິນຄ້າ, ວັດຖຸອຸປະກອນ ສິ່ງເສີມການຂາຍ ແລະ ຊຸດຄູ່ມືຄືນ ຈາກຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
   - ລະບຸລາຄາສິນຄ້າ ທີ່ຈະຂາຍໃຫ້ຜູ້ຊົມໃຊ້.
2. ດຳເນີນທຸລະກິດ ສອດຄ່ອງກັບແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ (ໃນກໍລະນີມີການປ່ຽນແປງຕ້ອງໄດ້ແຈ້ງໃຫ້ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງຮັບຮອງເສັຍກ່ອນ);

3. ຝຶກອົບຮົມໃຫ້ແກ່ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
4. ອອກບັດສະມາຊິກໃຫ້ແກ່ຕົວແທນຂາຍກົງ ແລະ ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
5. ສາມາດນຳໃຊ້ພາຫະນະສື່ມວນຊົນ ເພື່ອສະເໜີຂາຍສິນຄ້າ ໂດຍສອດຄ່ອງຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ;
6. ເສຍພາສີ-ອາກອນ ແລະ ຄ່າບໍລິການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ ໃນກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ;
7. ສະຫຼຸບລາຍງານ ການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຕາມແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ ໃຫ້ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ທຸກໆ 06 ເດືອນ;
8. ປະຕິບັດຕາມຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ມາດຕາ 11 ສິດ,ໜ້າທີ່ ແລະ ພັນທະຂອງຕົວແທນຂາຍກົງ

ຕົວແທນຂາຍກົງມີສິດ, ໜ້າທີ່ ພັນທະດັ່ງນີ້:

1. ສະໝັກເປັນສະມາຊິກຂອງຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
2. ດຳເນີນທຸລະກິດຕາມເງື່ອນໄຂຂອງສັນຍາທີ່ໄດ້ເຊັນ ກັບ ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
3. ສະໜອງສິນຄ້າ ໃຫ້ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າ ໃຫ້ຜູ້ຊົມໃຊ້ໂດຍກົງ;
4. ຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງ ເຖິງ ທີ່ຢູ່ອາໄສ ຂອງບຸກຄົນອື່ນ ແຕ່ຕ້ອງໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກເຈົ້າຂອງທີ່ຢູ່ອາໄສນັ້ນກ່ອນ;
5. ສະແດງ ບັດສະມາຊິກຕົວແທນຂາຍກົງໃນເວລາສະໜອງ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າ;
6. ເສຍພາສີ-ອາກອນ ແລະ ຄ່າບໍລິການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ ໃນກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ;
7. ປະຕິບັດຕາມຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ມາດຕາ 12 ສິດ, ໜ້າທີ່ ແລະ ພັນທະຂອງຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ

ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ມີສິດ,ໜ້າທີ່ ແລະ ພັນທະດັ່ງນີ້:

1. ສະໝັກເປັນສະມາຊິກຂອງຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຕົວແທນຂາຍກົງ;
2. ປະຕິບັດຕາມສັນຍາທີ່ໄດ້ເຊັນ ກັບ ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຕົວແທນຂາຍກົງ;
3. ສະແດງ ບັດສະມາຊິກຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະໃນເວລາຂາຍສິນຄ້າ;
4. ເອົາສິນຄ້າ ໄປສະເໜີຂາຍ ໃຫ້ຜູ້ຊົມໃຊ້ໂດຍກົງ;
5. ສະເໜີຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງ ເຖິງ ທີ່ຢູ່ອາໄສ ຂອງບຸກຄົນອື່ນ ແຕ່ຕ້ອງໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກ ເຈົ້າຂອງທີ່ຢູ່ອາໄສນັ້ນກ່ອນ;
6. ເສຍພາສີ-ອາກອນ ແລະ ຄ່າບໍລິການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ ໃນກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ;
7. ປະຕິບັດຕາມຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ.

ໝວດທີ 3
ຂໍ້ຫ້າມ

ມາດຕາ 13 ຂໍ້ຫ້າມ ສຳລັບເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານ

ຫ້າມເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານມີພຶດຕິກຳດັ່ງນີ້:

1. ປະຕິບັດໜ້າທີ່ໂດຍບໍ່ມີຄວາມຍຸຕິທຳ, ລຳອຽງ, ບໍ່ຖືກຕ້ອງ ຕາມຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ຕໍ່ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ, ຕົວແທນຂາຍກົງ, ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ແລະ ຜູ້ຊົມໃຊ້;
2. ສວຍໃຊ້ຖານະຕຳແໜ່ງ, ສິດອຳນາດ ແລະ ໜ້າທີ່ ເພື່ອຜົນປະໂຫຍດສ່ວນຕົວ, ຮັບສິນບົນ ທີ່ເນື່ອງມາຈາກ ທຸລະກິດຂາຍກົງ;
3. ປອມແປງເອກະສານ ຫຼື ໃຊ້ເອກະສານປອມ, ເປີດເຜີຍຄວາມລັບທາງທຸລະກິດ, ກົດໜ່ວງຖ່ວງດຶງ ຫຼື ທຳລາຍເອກະສານກ່ຽວກັບທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ພຶດຕິກຳອື່ນທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ມາດຕາ 14 ຂໍ້ຫ້າມສຳລັບຜູ້ດຳເນີນ ທຸລະກິດຂາຍກົງ

ຫ້າມຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງມີພຶດຕິກຳດັ່ງນີ້:

1. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີສິນຄ້າ;
2. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີໃບທະບຽນວິສາຫະກິດທີ່ລະບຸໝວດຂາຍກົງ;
3. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີໃບອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ລະເມີດສັນຍາ, ຄວາມລັບທາງທຸລະກິດ;
5. ຂັດຂວາງການປະຕິບັດວຽກງານຂອງເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານ;
6. ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍ ຊັກຊວນໃຫ້ຄົນເຂົ້າຮ່ວມເປັນເຄືອຂ່າຍ ແລະ ເອົາຄ່າທຳນຽມເປັນລາຍໄດ້ຂອງການດຳເນີນທຸລະກິດ ແຕ່ບໍ່ໄດ້ມາຈາກການຂາຍສິນຄ້າ;
7. ບັງຄັບໃຫ້ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ຊື້ສິນຄ້າຂອງຕົນ;
8. ເກັບຄ່າທຳນຽມການເຂົ້າເປັນສະມາຊິກ, ຄ່າຝຶກອົບຮົມ, ຄ່າອຸປະກອນສົ່ງເສີມການຂາຍ ເກີນຄວາມເປັນຈິງ;
9. ຈ່າຍຄ່າຕອບແທນໂດຍບໍ່ຖືກຕາມແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ;
10. ສະໜອງ ສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ມີຄຸນນະພາບ, ບໍ່ໄດ້ມາດຕະຖານ, ສິນຄ້າປອມແປງ, ສິນຄ້າລອກຮຽນແບບ, ສິນຄ້າຕ້ອງຫ້າມ;
11. ໂຄສະນາ ຫຼື ສະໜອງຂໍ້ມູນຂ່າວສານກ່ຽວກັບສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ຖືກຕ້ອງ ຫຼື ເກີນຄວາມຈິງ;
12. ພຶດຕິກຳອື່ນທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ມາດຕາ 15 ຂໍ້ຫ້າມ ສຳລັບຕົວແທນຂາຍກົງ

ຫ້າມຕົວແທນຂາຍກົງ ມີພຶດຕິກຳດັ່ງນີ້:

1. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີສິນຄ້າ;
2. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີໃບທະບຽນວິສາຫະກິດທີ່ລະບຸໝວດຂາຍກົງ;
3. ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍບໍ່ມີສັນຍາກັບ ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ລະເມີດສັນຍາ, ຄວາມລັບທາງທຸລະກິດ;
5. ຂັດຂວາງການປະຕິບັດວຽກງານຂອງເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານ;
6. ຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງ ເຖິງ ທີ່ຢູ່ອາໄສຂອງບຸກຄົນອື່ນໂດຍບໍ່ໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກເຈົ້າຂອງທີ່ຢູ່ອາໄສນັ້ນກ່ອນ;
7. ສະເໜີ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າໂດຍບໍ່ສະແດງ ບັດສະມາຊິກຕົວແທນຂາຍກົງ;
8. ສະເໜີ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ມີຄຸນນະພາບ, ບໍ່ໄດ້ມາດຕະຖານ, ສິນຄ້າປອມແປງ, ສິນຄ້າລອກຮຽນແບບ, ສິນຄ້າຕ້ອງຫ້າມ;
9. ໂຄສະນາ ຫຼື ສະເໜີຂໍ້ມູນຂ່າວສານກ່ຽວກັບສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ຖືກຕ້ອງ ຫຼື ເກີນຄວາມຈິງ;
10. ໃຊ້ຄວາມຮຸນແຮງ, ນາບຂູ່, ບັງຄັບ ໃຫ້ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ຫຼື ຜູ້ຊົມໃຊ້ ຊື້ສິນຄ້າ;
11. ພຶດຕິກຳອື່ນທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ມາດຕາ 16 ຂໍ້ຫ້າມ ສຳລັບຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ

ຫ້າມຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ມີພຶດຕິກຳດັ່ງນີ້:

1. ລະເມີດສັນຍາ, ຄວາມລັບທາງທຸລະກິດ;
2. ຂັດຂວາງການປະຕິບັດວຽກງານຂອງເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານ;
3. ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍບໍ່ມີສັນຍາກັບ ຜູ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຕົວແທນຂາຍກົງ;
4. ຂາຍສິນຄ້າໂດຍກົງ ເຖິງ ທີ່ຢູ່ອາໄສຂອງບຸກຄົນອື່ນໂດຍບໍ່ໄດ້ຮັບອະນຸຍາດຈາກເຈົ້າຂອງທີ່ຢູ່ອາໄສນັ້ນກ່ອນ;
5. ສະເໜີ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າໂດຍບໍ່ສະແດງ ບັດສະມາຊິກຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
6. ຂາຍສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ມີຄຸນນະພາບ, ບໍ່ໄດ້ມາດຕະຖານ, ສິນຄ້າປອມແປງ, ສິນຄ້າລອກຮຽນແບບ, ສິນຄ້າຕ້ອງຫ້າມ;
7. ໂຄສະນາ ຫຼື ສະເໜີຂໍ້ມູນຂ່າວສານກ່ຽວກັບສິນຄ້າ ທີ່ບໍ່ຖືກຕ້ອງ ຫຼື ເກີນຄວາມຈິງ;
8. ໃຊ້ຄວາມຮຸນແຮງ, ນາບຂູ່, ບັງຄັບ ໃຫ້ຜູ້ຊົມໃຊ້ ຊື້ສິນຄ້າ;
9. ພຶດຕິກຳອື່ນທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ມາດຕາ 17 ຂໍ້ຫ້າມ ສໍາລັບບຸກຄົນ ແລະ ການຈັດຕັ້ງອື່ນ

ຫ້າມບຸກຄົນ ແລະ ການຈັດຕັ້ງອື່ນມີພຶດຕິກໍາດັ່ງນີ້ :

1. ສ້າງອຸປະສັກກີດຂວາງ, ແຊກແຊງການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງຂອງຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ, ຕົວແທນຂາຍກົງ ແລະ ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ໃນເວລາດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
2. ໂຄສະນາບໍ່ຖືກຕ້ອງ ກ່ຽວກັບຄຸນນະພາບ, ມາດຕະຖານຂອງສິນຄ້າ ທີ່ພາໃຫ້ຜູ້ອື່ນເຂົ້າໃຈຜິດ ຫຼື ໃສ່ຮ້າຍປ້າຍສີຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ, ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
3. ຊ່ວຍເຫຼືອ, ປົກປ້ອງຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ, ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ທີ່ລະເມີດຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ;
4. ໃຊ້ຄວາມຮຸນແຮງ, ບັງຄັບນາບຂູ່, ຂັດຂວາງການປະຕິບັດວຽກງານຂອງເຈົ້າໜ້າທີ່ ຫຼື ພະນັກງານ;
5. ເປັນສື່ກາງໃຫ້ສິນບົນ ແລະ ຮັບສິນບົນ ທີ່ເນື່ອງມາຈາກການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
6. ພຶດຕິກໍາອື່ນທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ໝວດທີ 4
ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ

ມາດຕາ 18 ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ

ກະຊວງອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າ ເປັນຜູ້ຄຸ້ມຄອງ ການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໃນຂອບເຂດທົ່ວປະເທດ ໂດຍປະສານສົມທົບກັບ ຂະແໜງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ແລະ ອົງການປົກຄອງທ້ອງຖິ່ນ ຕາມສິດ ແລະ ພາລະບົດບາດຂອງຕົນ.

ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ແບ່ງເປັນ ສອງຂັ້ນ ດັ່ງນີ້:

- ຂັ້ນສູນກາງ ແມ່ນກົມການຄ້າພາຍໃນ;
- ຂັ້ນແຂວງ ແມ່ນພະແນກ ອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າແຂວງ, ນະຄອນຫຼວງ.

ມາດຕາ 19 ສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ຂອງກົມການຄ້າພາຍໃນ

ການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ກົມການຄ້າພາຍໃນມີສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ດັ່ງນີ້:

1. ຄົ້ນຄວ້ານິຕິກໍາ ກ່ຽວກັບທຸລະກິດຂາຍກົງ ເພື່ອຄຸ້ມຄອງເປັນແຕ່ລະໄລຍະ;
2. ໂຄສະນາ, ເຜີຍແຜ່ນິຕິກໍາ ກ່ຽວກັບທຸລະກິດຂາຍກົງໃຫ້ແກ່ສັງຄົມ;
3. ຄົ້ນຄວ້າ, ພິຈາລະນາ ແລະ ອອກໃບອະນຸຍາດດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ກໍານົດປະເພດ ຫຼື ຊະນິດສິນຄ້າໃນການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງເປັນແຕ່ລະໄລຍະ;
5. ຄຸ້ມຄອງ ແລະ ນໍາໃຊ້ເງິນຄໍ້າປະກັນ ໂດຍການປະສານວຽກງານຮ່ວມກັບທະນາຄານບ່ອນທີ່ຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດຂາຍກົງໄດ້ເປີດບັນຊີໄວ້;

6. ປະສານສົມທົບກັບຂະແໜງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ໃນວຽກງານທຸລະກິດຂາຍກົງ;

7. ຕິດຕາມ, ກວດກາການເຄື່ອນໄຫວ, ການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໃນຂອບເຂດທົ່ວປະເທດ;

8. ຮັບຄໍາຮ້ອງທຸກຈາກບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທີ່ໄດ້ຮັບຜົນກະທົບ ຫຼື ເສຍຫາຍ ຈາກການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;

9. ເຮັດໜັງສືເຊີນ ຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງມາອະທິບາຍຊີ້ແຈງ ກ່ຽວກັບ ເອກະສານ ຫຼື ຫຼັກຖານ;

10. ແຈ້ງຂໍ້ມູນຂ່າວສານກ່ຽວກັບສິນຄ້າ ທີ່ກໍ່ໃຫ້ເກີດຄວາມເສຍຫາຍ ແກ່ຜູ້ຊົມໃຊ້;

11. ຕັກເຕືອນ ແລະ ສຶກສາອົບຮົມ ຜູ້ທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ ກ່ຽວກັບທຸລະກິດ ຂາຍກົງ;

12. ປັບໃໝຕາມທີ່ໄດ້ກໍານົດໄວ້ໃນຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ;

13. ສະຫຼຸບລາຍງານຜົນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໃນຂອບເຂດທົ່ວປະ ເທດໃຫ້ ກະຊວງອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າ ຊາບ ທຸກໆ 06 ເດືອນ;

14. ປະຕິບັດສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ອື່ນ ຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ມາດຕາ 20 ສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ຂອງພະແນກອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າແຂວງ, ນະຄອນຫຼວງ

ການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ພະແນກອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າແຂວງ, ນະຄອນຫຼວງ ມີສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ດັ່ງນີ້:

1. ໂຄສະນາ, ເຜີຍແຜ່ນິຕິກໍາ ກ່ຽວກັບທຸລະກິດຂາຍກົງໃຫ້ແກ່ສັງຄົມ;
2. ຄຸ້ມຄອງ, ຕິດຕາມ, ກວດກາ ການເຄື່ອນໄຫວດໍາເນີນທຸລະກິດຂອງຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດຂາຍກົງ, ຕົວແທນຂາຍກົງ ແລະ ຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ;
3. ປະສານສົມທົບກັບຂະແໜງການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ ໃນວຽກງານທຸລະກິດຂາຍກົງ;
4. ຮັບຄໍາຮ້ອງທຸກຈາກບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທີ່ໄດ້ຮັບຜົນກະທົບ ຫຼື ເສຍຫາຍ ຈາກການດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ;
5. ເຮັດໜັງສືເຊີນ ຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງມາອະທິບາຍຊີ້ແຈງ ກ່ຽວກັບ ເອກະສານ ຫຼື ຫຼັກຖານ;
6. ແຈ້ງຂໍ້ມູນຂ່າວສານກ່ຽວກັບສິນຄ້າ ທີ່ກໍ່ໃຫ້ເກີດຄວາມເສຍຫາຍ ແກ່ຜູ້ຊົມໃຊ້;
7. ຕັກເຕືອນ ແລະ ສຶກສາອົບຮົມ ຜູ້ທີ່ລະເມີດກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ ກ່ຽວກັບທຸລະກິດ ຂາຍກົງ;
8. ແຈ້ງການໃຫ້ຫ້ອງການອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າເມືອງ ຕິດຕາມທຸລະກິດຂາຍກົງ ໃນຂອບເຂດເມືອງຂອງຕົນ ແລ້ວລາຍງານໃຫ້ພະແນກອຸດສາຫະກໍາ ແລະ ການຄ້າ ຊາບໃນເມື່ອມີສະພາບບໍ່ປົກກະຕິ;

9. ປັບໃໝຕາມທີ່ໄດ້ກຳນົດໄວ້ໃນຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້, ກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການທີ່ກ່ຽວຂ້ອງ;

10. ສະຫຼຸບລາຍງານຜົນການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດການດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງຢູ່ໃນທ້ອງຖິ່ນຂອງຕົນ ໃຫ້ ກົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງ ຂັ້ນສູນກາງຊາບ ທຸກໆ 06 ເດືອນ;

11. ປະຕິບັດສິດ ແລະ ໜ້າທີ່ອື່ນ ຕາມກົດໝາຍ ແລະ ລະບຽບການ.

ໝວດທີ 5
ນະໂຍບາຍຕໍ່ຜູ້ມີຜົນງານ ແລະ ມາດຕະການຕໍ່ຜູ້ລະເມີດ

ມາດຕາ 21 ນະໂຍບາຍຕໍ່ຜູ້ມີຜົນງານ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທີ່ມີຜົນງານດີເດັ່ນໃນການປະຕິບັດຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ຈະໄດ້ຮັບການຍ້ອງຍໍ, ຊົມເຊີຍ ຫຼື ໄດ້ຮັບນະໂຍບາຍຕາມຄວາມເໝາະສົມ.

ມາດຕາ 22 ມາດຕະການຕໍ່ຜູ້ລະເມີດ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ຫຼື ການຈັດຕັ້ງ ທີ່ໄດ້ລະເມີດຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ຈະຖືກປະຕິບັດມາດຕະການກ່າວເຕືອນ, ສຶກສາອົບຮົມ, ລົງວິໄນ, ປັບໃໝ, ໃຊ້ແທນຄ່າເສຍຫາຍທາງແພ່ງ ຫຼື ລົງໂທດທາງອາຍາຕາມແຕ່ກໍລະນີເບົາ ຫຼື ໜັກ.

ມາດຕາ 23 ມາດຕະການປັບໃໝ

ບຸກຄົນ, ນິຕິບຸກຄົນ ທີ່ໄດ້ລະເມີດຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ພາຍຫຼັງທີ່ໄດ້ປະຕິບັດມາດຕະການ ກ່າວເຕືອນ, ສຶກສາອົບຮົມ ແຕ່ບໍ່ເປັນການກະທຳຜິດທາງອາຍາ ຈະຖືກປັບໃໝ ຕາມແຕ່ລະກໍລະນີດັ່ງນີ້:

1. ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງໂດຍບໍ່ມີໃບອະນຸຍາດດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງຈະຖືກປັບໃໝ ແຕ່ 1.000.000 ກີບ ຫາ 8.000.000 ກີບ;
2. ຈ່າຍຄ່າຕອບແທນໂດຍບໍ່ຖືກຕາມແຜນການຈ່າຍຄ່າຕອບແທນ ຈະຖືກປັບໃໝ ແຕ່ 500.000 ກີບ ຫາ 5.000.000 ກີບ;
3. ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍບໍ່ປະຕິບັດຕາມສັນຍາ ທີ່ອົງການຄຸ້ມຄອງທຸລະກິດຂາຍກົງໄດ້ຮັບຮອງແລ້ວ ຈະຖືກປັບໃໝຈຳນວນສອງເທົ່າຂອງມູນຄ່າຕອບແທນທີ່ລະບຸໄວ້ໃນສັນຍາ;
4. ເຂົ້າໄປສະຖານທີ່ ທີ່ຢູ່ອາໄສຂອງບຸກຄົນອື່ນ ໂດຍບໍ່ໄດ້ຮັບອະນຸຍາດ ຈະຖືກປັບໃໝ ແຕ່ 300.000 ກີບ ຫາ 1.000.000 ກີບ;
5. ສະເໜີ ຫຼື ຂາຍສິນຄ້າໂດຍບໍ່ສະແດງ ບັດສະມາຊິກຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ບັດສະມາຊິກຜູ້ຂາຍອິດສະຫຼະ ຈະຖືກປັບໃໝແຕ່ 50.000 ກີບ ຫາ 500.000 ກີບ;
6. ດຳເນີນທຸລະກິດໂດຍ ຊັກຊວນໃຫ້ຄົນເຂົ້າຮ່ວມເຄືອຂ່າຍແລະ ເອົາຄ່າທຳນຽມເປັນລາຍໄດ້ ແຕ່ບໍ່ແມ່ນໄດ້ມາຈາກການຂາຍສິນຄ້າຈະຖືກປັບໃໝ 500.000 ກີບ ຕໍ່ສະມາຊິກ ໜຶ່ງຄົນ;

7. ບັງຄັບໃຫ້ຕົວແທນຂາຍກົງ ຫຼື ຜູ້ຂາຍອົດສະຫຼະຊື້ສິນຄ້າ ຈະຖືກປັບໃໝສອງເທົ່າຂອງສັນຍາ;

8. ເກັບຄ່າທຳນຽມການເຂົ້າເປັນສະມາຊິກ, ຄ່າຝຶກອົບຮົມ, ຄ່າອຸປະກອນສົ່ງເສີມການຂາຍ ເກີນຄວາມເປັນຈິງ ຈະຖືກປັບໃໝ 200.000 ກີບຕໍ່ສະມາຊິກໜຶ່ງຄົນ.

ໝວດທີ 6
ບົດບັນຍັດສຸດທ້າຍ

ມາດຕາ 24 ການຈັດຕັ້ງປະຕິບັດ

ມອບໃຫ້ກົມການຄ້າພາຍໃນ, ກົມທະບຽນ ແລະ ຄຸ້ມຄອງວິສາຫະກິດ ກະຊວງອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າ, ພະແນກອຸດສາຫະກຳ ແລະ ການຄ້າແຂວງ, ນະຄອນຫຼວງ ໂດຍປະສານສົມທົບກັບພາກສ່ວນທີ່ກ່ຽວຂ້ອງຈັດຕັ້ງປະຕິບັດຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ຢ່າງເຂັ້ມງວດ.

ສຳລັບຫົວໜ່ວຍທຸລະກິດໃດ ທີ່ໄດ້ດຳເນີນທຸລະກິດຂາຍກົງ ກ່ອນປະກາດໃຊ້ຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ຕ້ອງປະກອບເອກະສານຄືນໃໝ່ຕາມ ມາດຕາ 8 ຂອງຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ ພາຍໃນກຳນົດ 90 ວັນ ນັບແຕ່ຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ມີຜົນສັກສິດ.

ມາດຕາ 25 ຜົນສັກສິດ

ຂໍ້ຕົກລົງສະບັບນີ້ມີຜົນສັກສິດພາຍຫຼັງລົງລາຍເຊັນ ແລະ ຫຼັງຈາກ 15 ວັນ ນັບແຕ່ວັນພິມລົງໃນຈົດໝາຍເຫດທາງລັດຖະການ ເປັນຕົ້ນໄປ.

ລັດຖະມົນຕີ

ນ ເຂັມມະນີ ພົນເສນາ